

Jak rozpocząć z nami współpracę?

Zgłoś do nas drogą mailową swoją firmę / produkt

Uwzględnij:

- ✓ dane kontaktowe,
- ✓ opis produktu,
- ✓ dotychczasowe osiągnięcia na rynku brytyjskim i innych rynkach zagranicznych,
- ✓ powód zainteresowania rynkiem brytyjskim,
- ✓ zamierzony cel,
- ✓ osobę do kontaktu w języku angielskim (lub zaznacz: kontakt wyłącznie w języku polskim).

Zwyczajowo kontaktujemy się z naszymi nowymi klientami do 48 godzin

Odpowiedz na nasze pytania

Prosimy o rzetelne odpowiedzi na zadawane przez naszych przedstawicieli pytania.

Są one niezbędne do określenia potencjalnych możliwości firmy / produktu na rynku brytyjskim.

Na tym etapie nasza usługa jest całkowicie bezpłatna

Dokonamy rozpoznania rynku pod kątem Twoich produktów

- ✓ sprawdzimy ich potencjał jakościowy i cenowy,
- ✓ ocenimy ich konkurencyjność,
- ✓ zbadamy orientacyjny koszt wdrożenia i dystrybucji.

Na tym etapie nasza usługa jest całkowicie bezpłatna

W przypadku nawiązania współpracy udostępniamy pełen raport z rozpoznania rynku dla Twojego produktu

Dokonamy doboru strategii

W przypadku pozytywnego zaopiniowania i otrzymania zlecenia przygotowujemy indywidualną strategię wdrożenia Twojego produktu na rynek brytyjski w formie do realizacji samodzielnej, która nie wyklucza możliwości realizacji za pośrednictwem naszej firmy lub jednego z naszych branżowych partnerów.

***Na tym etapie nasza usługa jest płatna na poziomie poniesionych kosztów
Wycena dla każdego business planu jest indywidualna***

Realizacja strategii

Na zlecenie klienta Enter UK Market Ltd realizuje strategię bądź tylko jej poszczególne elementy oraz inne wyznaczone przez klienta zadania.

Wszelkie długoterminowe wspólne działania są poprzedzone odpowiednim szkoleniem wyznaczonych osób w zakresie oferty handlowej i niezbędnej wiedzy o firmie i produkcie.

Zwyczajowo organizujemy również spotkanie z przedstawicielami klienta w Wielkiej Brytanii przy okazji pierwszych prezentacji, negocjacji, imprezy targowej lub tematycznej konferencji.

Tego rodzaju współpraca jest zawierana na minimum roczny okres czasu i jej zakres działań jest spisany w formie kontraktu.

Na tym etapie nasza usługa jest płatna i wyceniana indywidualnie

Enter UK Market może odstąpić częściowo lub całkowicie od opłat za wdrożenie produktu w przypadku przejęcia przedstawicielstwa firmy przez jednego z naszych partnerów lub bezpośrednio przez naszą firmę

Uczestniczymy w dalszym rozwoju Twojej firmy w Wielkiej Brytanii

Służymy radą i pomocą na dalszym etapie rozwoju działalności
Oferujemy:

- ✓ mentoring branżowy,
- ✓ organizację imprez targowych,
- ✓ szkolenia,
- ✓ doradztwo prawne i finansowe,
- ✓ dostęp do baz danych.

Realizujemy inne nietypowe zadania zlecone przez klienta

Na tym etapie stawki naszych usług są ustalane indywidualnie

Odmowa współpracy

Enter UK Market Ltd podejmuje współpracę jedynie z wybranymi firmami. Jest to uzależnione od rodzaju produktu, jego potencjału ale i naszych indywidualnych możliwości w danej branży.

Chcemy podkreślić, że ewentualna odmowa współpracy z naszej strony absolutnie nie przekreśla możliwości wdrożenia produktu na tutejszy rynek i odniesienia spektakularnego sukcesu.



Zapraszamy do współpracy!!!